



CYCLE

BACHELOR

MANAGER D'ACTIVITÉ

DE BAC À BAC+3

IFAG.COM

IFAG

ÉCOLE DE MANAGEMENT POUR **ENTREPRENDRE & INNOVER**

NOUVEAU CONCOURS POUR INTEGRER L'IFAG

UNE REponse A LA DIVERSITE DES CANDIDATS ET AUX ATTENTES DE L'IFAG

▶ LES EPREUVES



ETUDE DE DOSSIER (40 points)



2 ORAUX COLLECTIFS (60 points)

2 catégories par tirage au sort :

- Situation en entreprise ou situation en groupe
- Débats contradictoires ou Battle Acheteur/ Vendeur



ENTRETIEN INDIVIDUEL (100 points)

- 5 minutes pour vous présenter
- 5 minutes pour débriefer sur l'épreuve collective
- 5 minutes pour convaincre
- 5 minutes pour aller plus loin
- 5 minutes pour nous surprendre



▶ COMMENT S'INSCRIRE



Déposez votre dossier en 5 minutes
(par courrier ou en ligne)
sur : www.ifag.com



JURY
Admissibilité
(sélection sur dossier)



CONCOURS
Dans l'un de nos 18 campus
(toutes les épreuves sont sur la même journée)



JURY
National



ADMISSION

Les tarifs mis à jour sont consultables sur le site web de l'école dans la rubrique Admissions.

DIPLÔMES

ET CERTIFICATIONS

En choisissant l'IFAG, vous optez pour une formation professionnalisante au plus près des métiers et des entreprises. Plus qu'un diplôme, vous allez certifier des blocs de compétences identifiables tout au long de votre carrière.

Le cycle Bachelor « Manager d'activité » vous permet d'acquérir, lors de la première année, les fondamentaux et d'aborder l'entreprise sous toutes ses dimensions. La deuxième année viendra consolider les connaissances et permettra d'élaborer un projet professionnel. La troisième année de Bachelor, quant à elle, permet d'acquérir les savoir-faire indispensables pour devenir un manager. Les apprenants de ce programme seront impliqués dans des projets réels et innovants tout au long des trois années.



BAC+3 BACHELOR « MANAGER D'ACTIVITÉ »*

BACHELOR 1^{ère} et 2^{ème} année

Option BTS Management Commercial Opérationnel



Les deux premières années du Bachelor sont consacrées au développement personnel et à l'orientation active. A travers des séminaires uniques, les étudiants vont découvrir une pédagogie dynamique qui leur donnera des bases solides en savoir, savoir-faire et savoir-être.

La pédagogie IFAG s'appuie sur des cas pratiques d'entreprise permettant à chaque apprenant d'exprimer ses talents sur le terrain. Année 1 : l'année de la gestion de projet et du développement durable. Année 2 : l'année du marketing.

Les apprenants peuvent également présenter le BTS Management Commercial Opérationnel afin de sécuriser leur parcours.

BACHELOR 3^{ème} année

Le ou la Manager d'Activité assure la gestion et le développement d'une unité (gérer une agence et/ou une entreprise). Il ou elle peut encadrer une petite équipe. Son objectif est d'améliorer les performances de l'activité dont il ou elle a la responsabilité.

La pédagogie IFAG s'appuie sur des cas pratiques d'entreprise permettant à chaque apprenant d'exprimer ses talents sur le terrain. La troisième année du Bachelor est l'année de l'entrepreneuriat et de l'innovation.

3 Blocs de compétences



LES RYTHMES

BACHELOR 1 et 2
- Initial

BACHELOR 3
- Initial
- Alternance
- Incubateur (Parcours entrepreneur)

Entrées et sorties permanentes

* Titre CNCP Niveau 6 Code RNCP 29821 (Cadre Européen des Certifications)

NOTRE PROXIMITE, LA FORCE DU RESEAU | IFAG

A

CAMPUS DE PARIS

La Défense 8, Île-De-France
CAMPUS HEP
 20 bis, Jardins Boieldieu - CS 50103
 92071 La Défense cedex
Tél. : 01 46 59 20 76
paris@ifag.com

B

CAMPUS DE LYON

Rhône-Alpes
CAMPUS HEP
 47, rue Sarrgent Michel Barthal - CP 608
 69258 Lyon cedex 09
Tél. : 04 72 85 72 85
lyon@ifag.com

C

CAMPUS DE TOULOUSE

Midi-Pyrénées
 600, L'Occitane
 31670 Labège
Tél. : 05 61 39 24 25
toulouse@ifag.com

D

CAMPUS DE MONTLUÇON

Auvergne
 31, quai Louis Blanc
 03100 Montluçon
Tél. : 04 70 02 50 50
montlucon@ifag.com

E

CAMPUS D'AUXERRE

Bourgogne Franche-Comté
 6, route de Monétéau - BP 303
 89005 Auxerre cedex
Tél. : 03 86 49 26 09
auxerre@ifag.com

F

CAMPUS DE NÎMES

Sud-Est
 Parc Scientifique Georges Besse
 417, rue Georges Besse 30035 Nîmes cedex 1
Tél. : 04 66 87 96 60
nimes@ifag.com

G

CAMPUS DE NANTES

Pays-de-Loire
CAMPUS HEP
 16, boulevard du Général de Gaulle
 44200 Nantes
Tél. : 02 85 52 64 41
nantes@ifag.com

H

CAMPUS DE BORDEAUX

Nouvelle-Aquitaine
CAMPUS HEP
 114, rue Lucien Faure
 33300 Bordeaux
Tél. : 05 35 54 28 70
bordeaux@ifag.com

I

CAMPUS DE LILLE

Nord-Pas-de-Calais
 Immeuble Le Plaza - 91, rue Nationale
 59000 Lille
Tél. : 03 66 72 22 44
lille@ifag.com

J

CAMPUS DE LA RÉUNION

Île de la Réunion
 1, allée Francis Sautron
 97420 Le Port La Réunion
Tél. : 02 62 61 00 00
reunion@ifag.com

K

CAMPUS DE CHARTRES

Eure-et-Loir
 1, avenue Marcel Proust - CS 80062
 28008 Chartres Cedex
Tél. : 02 37 91 65 15
chartres@ifag.com

L

CAMPUS DE BREST

Finistère
 8, rue de Kervezennec
 29200 Brest
Tél. : 02 98 49 22 99
brest@ifag.com

M

CAMPUS D'AGEN

Lot-et-Garonne
 Site de l'Agropole CS 20053
 Estillac 47901 Agen Cedex 9
Tél. : 05 53 48 41 41
agen@ifag.com

N

CAMPUS DE MONT-DE-MARSAN

Landes
 236, avenue de Canenx
 40000 Mont-de-Marsan
Tél. : 05 58 51 89 21
mont-de-marsan@ifag.com

O

CAMPUS DE CHALON-SAÔNE

Bourgogne Franche-Comté
 75, Grande rue Saint-Cosme
 71100 Chalon-sur-Saône
Tél. : 03 86 49 26 09
chalon@ifag.com

P

CAMPUS DE MULHOUSE

Grand Est
 15, rue des Frères Lumière
 68350 Mulhouse
Tél. : 03 68 67 20 00
mulhouse@ifag.com

Q

CAMPUS DU BURKINA FASO

Burkina Faso
 IFAG Ouagadougou, BP 6635
 Ouagadougou, 05, Burkina Faso
Tél. : (+226) 75 97 81 81
ouagadougou@ifag.com

R

CAMPUS DE RENNES

Île-et-Vilaine
 16, boulevard du Général de Gaulle
 44200 Nantes
Tél. : 02 85 52 64 41
rennes@ifag.com

S

CAMPUS DU CHARLEVILLE-MÉZIÈRES

Champagne-Ardenne
 131 avenue Charles De Gaulle - CS 50183
 08008 CHARLEVILLE-MEZIERES Cedex
Tél. : 03 24 56 42 87
charleville@ifag.com

T

CAMPUS DU REIMS

Champagne-Ardenne
 IZone Farran
 3 rue Max Holste - CS 110004
 51685 REIMS Cedex 2
Tél. : 03 26 89 60 00
reims@ifag.com



IFAG.COM